

三井工務店スタッフ

今年の反省と出来事

〇月号以来久々のスタッフ全員集合のこの企画。今回は年末なので仕事の話はもちろん、プライベートに関する事まで色々書いてくれました。どうぞお楽しみ下さい。

本当はもう1つ特集を用意していたんですが、あまりに全員いっぱい書いてもらったのでスペースが無くなっちゃいました。まあその企画はいずれ・・・という事で。

最後に、今年もお世話になり大変ありがとうございました。良いお年をお迎え下さい！！

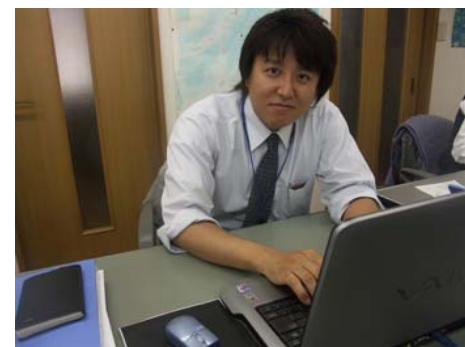
事務担当：泉 初江



今年も気が付くと残すとこ30日あまりとなってしまい月日の流れの速さに驚くばかりです。年頭の目標に掲げた「敏速な行動」ですが、すばやく行動ができる事や対応でお客様のお役立ちが出来たら良いなからこの目標にしました。なかなか簡単なようで難しい事ですが、少しは成果があったかな？と思います。何気ない事ですが、継続は力なり。一人でも多くのお客様から三井のファンになっていただけたら自分自身に磨きをかけていきたいと思っています。

又、プライベートでは、今年も味噌や、ハム、ベーコン、フランクフルト、ウインナーを作り、食べて楽しんでいます。グループづくりも全く知らない同士からの始まりでしたが、今では、共通の楽しみを持つ仲間です。いくつになっても胸をわくわくさせながら何かに取り組む事は楽しいし、若さを保つ秘訣かもですよね。来年もどうぞ宜しくお願い致します。

営業担当：藤田樹彦



お世話になっております。三井工務店、営業担当の藤田です。今年1年を振り返り、「どんなだったかな」と思い起こしてみると、今年は様々なチャレンジの年だったと思います。まず思い出すのは、苦しかった宅建の受験勉強です。1年間、勉強の末、今年10月に試験を受けました。結果は12月発表なので、

今はまだわからないのですが・・・実はあんまり自信がありません。かなり不本意な結果でした。まあ～それも今年1年のチャレンジの1つとして受け止めています。今年チャレンジした事は数知れずありますが、1番印象に残った出来事です。今年の初めに、社員全員で抱負を色紙に書きました。私が書いた抱負は『立志』です。意味は将来の目標を定めて、それを成し遂げようとする事です。今年は何んとか抱負の通りの1年を過ごせたのではないかと思います。

代表取締役：笹崎辰裕



まずは前年に比べ落ち着いて仕事が出来たと思う。代表として二年目とだからというものもあるが、それより周囲でのバックアップを強く感じた。これは経営、現場、事務それぞれにおいて、全く私単独で行ったことが無いことでもあきらかだ。各々の場面でお世話になった方々に感謝だ。

さらにはようやく経営についてそれ『らしく』考えることが出来始めたように思う。今

までの会長の態度とあわせ見ると、口を出したい場面も相当あったろうに、かなり我慢したのだろうなとつくづく思う。来年は趣味の温泉めぐりにさらに行かせてあげられるようにがんばろうと思う。ついでに私も、たまにはゆったり温泉につかりたいものだ。

全体的に不足していたのはスピードだ。提出するもの、ご提案するもののが遅かった。やり方一つでかなりの短縮が見込まれる部分がある。全体を見通しつつ自分自身のスキルアップを図りたい。誰にでも分かりやすい会社作りを目指そうと思う。

現場・営業担当：金子健太



毎年思う事ですが、「もう12月かあ・・・」って感じる今日この頃です。大変嬉しい事に個人的に今年現場・営業合わせて9組のお施主様のお住まい造りのお手伝いをさせて頂く事が出来ました。多々ご迷惑をお掛けした記憶ばかりですが、最後にいつも「ありがとう

ございました。これからも宜しくお願いします！」という言葉頂き、本当に幸せを感じています。来年4月から入社7年目に突入するにも関わらず、まだまだ未熟者ですが来年もより一層努力して行きたいと思っています！

さて、プライベートに関しては甥がもうすぐ3歳になり、徐々に喋るように、これがまた世界一かわいいんですよ！「おじちゃん」なんて言われた日にやあすぐトイザラスに連れて行きますからね！ホント。。そんな彼も来春から保育園です。嬉しいような、悲しいような。。そんな甥と一生懸命遊んだ1年でした(笑)

営業担当：関 江夏



そうですね～。今年をどこかのお寺よろしく、1文字で表すとしたら、『学』の1年だったと思います。今年試験勉強なんてモノを久々にやりまして、結構建築の知識が身に付いたのではないかと思います。法規関係についてもそうですし、家の部材や施工

方法についても、今まで以上に知ることができました。仕事上で活かした部分もあったので、大きかったなあ、と思っています。私的な事柄ではインテリアと料理に関心が出たので、本やネットで調べたり、自分の部屋で実践してみたりと、身の回りが様変わりしちゃいました。ソファ買ったり、シェルフ買ってみたり。お皿買ってみたり、気づいたら調味料がいっぱいあったり。

そんなわけで、来年もがんばっていきマス！！よろしくお祈りします。

経理担当：笹崎裕子



今年も大変お世話になりました。誠にありがとうございました。

私の今年の抱負は「先を見通す」でした。昨年は春に仕事復帰をし、バタバタと仕事をしていたので、今年は先を見通しながらじっくりと取り掛かりたいと思っていました。昨年よりはバタバタすることはなくなりましたが、先を見通す事は難しいです。これは1年や2年そこらで出来ることではなく、常に心がけていく姿勢が大切なのだと思います。

そしてプライベートでは、初めてカブトムシを育てました。子供が喜ぶと思って、あるイベントで幼虫をいただいたのがきっかけですが、今では私が一番かわいがっているくらいです。幼虫からさなぎ、成虫への劇的な変化は驚きでした。小さい頃、家では兄がカブトムシを飼っていて、餌はすいかでした。きっと当時はそれが常識だったと思いますが、今は水分が多すぎて適さないそうです。ペットショップで売っている昆虫ゼリーが適しているそうですよ。そのようなことを学びながら、育てています。今は幼虫がだいぶ大きくなってきました。

営業担当：永井厚士



今年もお世話になりました。ありがとうございます。え～、今年から三井通信を配り始めましたがこの様にコメントを考えるのが苦手です。話がすごく変わりますが、今年から南アフリカW杯・アジア予選が始まりました！！

W杯ですよ、W杯！！4年に一度しかない大会で、全部の国が出場できる訳ではなくて、ちゃんと地域ごとに枠があるんですよ！！（ちなみにアジアは4.5枠です。）なので日本がW杯に出場するためにはみなさんの応援が必要ですので、応援の方お願いします！！

って『今年を振り返ってないじゃん！！』って言われそうなのでここで一言『体調管理をきちんとする事』です。今年も何だかんだで何回か体調を悪くしてお休みを頂いたので、来年は体調管理をきちんとしていこうと思います。長々なりましたが、来年も宜しくお願いします。

営業担当：清水竜介



今年も大変お世話になりました。ありがとうございます。来年もよろしくお願いいたします。今年の初めに掲げた自分の標語「情熱」。決して、仕事に関して情熱を燃やしていなかったわけではありません。でも掲げたには「今年特別に情熱を燃やしてお

りました。」とは言えない結果になってしまいました。その点をふまえて来年に活かせればなと思っております。ちなみに・・・

私事ですが、今年群馬と京都と仙台に行きました。遊びに。仙台は地震の当日に行きましたが、仙台市内はいつもと変わらぬ風景でした。いつもの風景知りませんけど。来年もよく遊び、よく学び、よく働く精神でいきたいと思います。

来年もより情報満載で三井通信をお送りします！1年間ありがとうございました。編集担当：金子 健太